

Mijn marktkraam

Jullie gaan eigengemaakte producten verkopen op een jaarmarkt.

Een aantal voorbeelden hiervan kunnen zijn:

- Pizza's / pizzapunten, belegde broodjes
- Eigengemaakte jam, appelmoes etc.
- Eigen creaties zoals; robotjes/autootjes van blik, viltpoppetjes.



Neem mijn voorbeelden en berekeningen niet over, maar wees zelf creatief en bedenk andere producten en bedragen!

Volg hierbij de stappen op **werk-instructieblad 1** en vul deze in.

1. Bedenk wat jij wilt gaan maken en verkopen.
2. Verdiep je in het product: hoe maak je het en wat heb je nodig?
3. Probeer in te schatten hoeveel producten je op een dag kunt verkopen. Dit aantal is je uitgangspunt.
4. Doe marktonderzoek en bekijk wat een redelijk prijs is voor je product.
5. Zoek uit wat de voordeligste winkels zijn om inkopen te doen.
6. Bedenk wat je allemaal nodig hebt en hoeveel je daar van nodig hebt en schrijf dat op **werkblad benodigdheden**.
7. Kijk op internet waar je die producten kan kopen en wat daar de kosten van zijn. Schrijf dit op. Koop voordelig en let op de prijs want je wilt er zoveel mogelijk aan verdienen! Vul de **inkooplijst** in.
8. Bereken de kosten van het materiaal of ingrediënten per product. Gebruik hiervoor het **werkblad 'Instructie kostenberekening'** en het **werkblad 'Kostenberekening'**. Bereken ook de bijkomende kosten, zoals bv een marktkraam/plaats, verpakkingsmateriaal, reclamemateriaal.
9. Doe marktonderzoek en vraag een reële prijs: Voor welke prijs wil je jouw producten verkopen? Te dure producten verkopen niet goed. Zit je te laag in prijs dan kopen veel mensen vaak wel je product, maar dan houdt je er te weinig aan over. De kosten moeten voldoende gedekt worden en je hebt er tijd en energie in gestoken. Dit mag ook betaald worden!

Stel, de kostprijs (= maakprijs) van één pizza is €2,50.

Pizza's kosten gemiddeld €10,-. Ik kan er dan: $€10,00 - €2,50 = €7,50$

aan verdienen. Daar gaat nog een pizzadoos vanaf van $€1,00 = €6,50$ winst per pizza. Verkoop je alle 20 dan heb je €130,00 winst.

Verkoop je pizzapuntjes en er gaan 8 puntjes uit een pizza, dan reken je uit wat 1 puntje kost. Reken ook uit wat je kwijt bent voor een papieren wegwerpbordje (want we gebruiken natuurlijk géén plastic!).

Vergeet niet dat er in de resultatenrekening nog de overige kosten vanaf gaan zoals bv. de huur van het marktkraampje of reclamemateriaal.

Vul eerst werk-instructieblad 1 in. Veel succes met jullie onderneming!

Juf Paulien

Mijn marktkraam

Werkblad / instructieblad 1



1. Wat wordt je marktproduct?

2. Verdiep je in het product zodat je weet wat je moet aanschaffen en hoe je het product moet maken.

3. Vraag je het volgende af: is het haalbaar?

Als je dure materialen of ingrediënten nodig hebt kun je het dan nog voor een redelijke prijs verkopen en er winst op maken?

Kun je het in een redelijk tijd maken? Schat in hoeveel je ongeveer kunt verkopen, dus moet maken. Dit aantal is je uitgangspunt.

Geschat aantal:

4. Doe marktonderzoek: Wat is een redelijke verkoopprijs voor je product?

Gemiddelde prijs: €

5. Kijk op internet bij welke winkels je de materialen/ingrediënten (over het algemeen) het goedkoopst kunt krijgen. Let op de verhouding prijs/hoeveelheid of prijs/gewicht.

Voordeligste winkels:

- 1.
- 2.
- 3.
- 4.

6. Vul **werkblad benodigdheden** in.

7. Reken uit wat je per product nodig hebt en wat de kosten zijn per product. Schrijf daaronder de bijkomende kosten zoals verpakkingsmateriaal, papieren bordjes, folders etc. Doe dit op het **werkblad kostenberekening**. Wat wordt je verkoopprijs nu je de kosten hebt berekend? Is dit een redelijke prijs? Kun je er winst op maken? Stel je verkoopprijs vast en bereken je winst per product. Lees goed het blad **instructie kostenberekening** door!

8. Laat mij en 6 andere juffen/meesters een bestelling 'op papier' doen

zodat je uiteindelijk de **resultatenrekening** kunt invullen.
Gebruik hiervoor **blz.7 'Nu kunnen jullie inkopen doen'**. en blz 8.
Je weet nu precies hoeveel winst of verlies je hebt gemaakt!

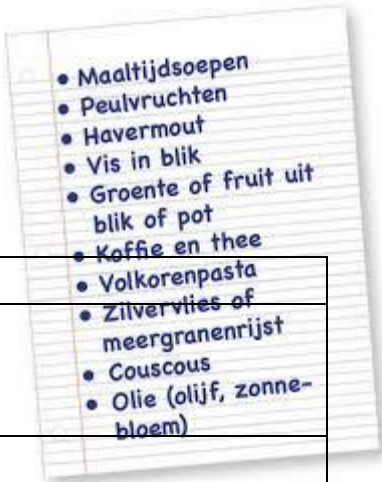


Winst



Verlies

Werkblad benodigdheden



Wat moet ik allemaal kopen?

Mijn marktkraan

Inkooplijst



Mijn Markproduct : _____

Winkel	Artikel	Aantal	Prijs per stuk	Totaal
Totaal:				

Mijn marktkraam



Uitleg werkblad Kostenberekening

Voorbeeld:

Mijn marktproduct wordt olijf-lavendelzeep en zoete sinaasappelzeep.

Ik moet de kosten van beide producten berekenen en maak daarom 2 kostenschema's. Ik geef een voorbeeld van één schema.

Eerst schrijf ik de aangekochte ingrediënten/producten op, per aantal of gram per verpakking.

Biologische olijfolie:	fles 1000 gram	€ 7,35
Biologische cacao boter:	pot 1000 gram	€16,95
Lavendelbloemen	zak 250 gram	€ 7,50
Enz		

Dan vul je schema 'kostenberekening' in.

- In de eerste kolom zet ik de ingrediënten die in mijn product gaan.
- In de tweede kolom zet ik de hoeveelheid die ik voor het product nodig heb.
- In de derde kolom bereken ik de prijs voor het gewicht wat ik nodig heb. Bv.

- ✓ Olijfolie koop ik voor €7,35 per 1000 gram.
Ik deel €7,35 door 1000 = afgerond €0,0074.
Dit is de prijs van 1 gram.
Ik heb 420 gram nodig dus doe $€0,0074 \times 420 \text{ gram} = € 3,09$
- ✓ Lavendelbloemen van €7,50 worden verkocht in een verpakking van 250 gram. $€7,50 : 250 = €0,03$. Dit is de prijs van 1 gram.
Ik heb 4 gram nodig dus doe ik: $€0,03 \times 4 = €0,12$

Zeep kun je alleen per 5 of 10 stuks maken. Ik maak er 10 en deel mijn totaalkosten daarom door 10.

Olijf-lavendelzeep Product/ingredient	Gewicht/aantal	Prijs
Olijfolie	420 gram	€ 3,09
Cacaoboter	135 gram	€ 2,29
Lavendelbloemen	4 gram	€ 0,12
Ingrediënt 4		€ 6,00
Ingrediënt 5		€ 2,29
Enzovoort...		
Blokszakjes, bioplastic	10 stuks	€ 3,90
Totaal		€17,69 : 10 = 1,77 per stuk

Ik verkoop de zeep voor €4,95 - kosten €1,77= € 3,18 winst per zeep.

Op deze manier reken ik ook mijn zoete-sinaasappelzeep uit.
Nu mogen jullie **werkblad Kostenberekening** invullen.

Werkblad kostenberekening

Product	Gewicht/aantal	Prijs
Totaal		

Verkoopprijs van jouw product: €

Totale kosten per stuk : € -

Winst per stuk : €



Nu kan je verkoop beginnen!

Laat mij en 6 andere juffen/meesters een bestelling 'op papier' doen zodat je uiteindelijk de **resultatenrekening** kunnen invullen.

1. Leg uit met wat voor soort opdracht je bezig bent.
2. Vertel dat je 'op papier', dus niet 'in het echt' producten verkoopt die je graag aan hen wilt verkopen.
3. Vertel wat voor producten je hebt en wat ze kosten.
4. Noteer duidelijk welke juf, meester, vader, moeder wat van je heeft gekocht.
Bv, juf Paulien heeft 3 pizzapunten gekocht. Een pizzapunt kost € 1,25.
 $3 \times €1,25 = €3,75$.

Je schrijft op: Juf Paulien 3 pizzapunten € 3,75 enz.

Denk er goed om dat je niet méér producten kunt verkopen dan dat je hebt gemaakt!



Wie koopt er?	Wat koopt de klant?	Bedrag
		€
		€
		€
		€
		€
		€
		€

Resultatenrekening

Een resultatenrekening vul je in om te zien of je of je winst of verlies hebt gemaakt. Het geeft ook inzicht in je uitgaven en inkomsten, dus wat je hebt gekocht en verkocht.

We zetten dit in een schema:

Gekochte goederen Omschrijving	Prijs/st	Aantal	Totaal
1.			
2.			
3.			
4.			
5.			
6.			
7.			
8.			
9.			
10.			
Totale kosten:			
Verkochte producten Omschrijving	Prijs/st	Aantal	Totaal
1.			
2.			
3.			
Totaal ontvangen:			€
Totale kosten:			€ -
Netto winst/ verlies:			€

Ben jij een goede ondernemer?

